

BUSINESS ANGELS

Los llamados Business Angels, según definición comúnmente aceptada son “individuos que invierten en una o más empresas de nueva creación con alto potencial, y que contribuyen a la consolidación o expansión de la empresa con su experiencia de gestión y con su red profesional de contactos”.

La figura del business angel, o inversor privado que participa en las fases iniciales del desarrollo de un negocio, está muy extendida en algunos países europeos como Reino Unido, Alemania o Francia, y en España aunque se trata de una figura novedosa, se encuentra en fase de expansión.

El business angel, aporta a la empresa emergente no solo capital, sino además conocimiento, experiencia, gestión, contactos y confidencialidad.

El inversor privado invierte con criterios financieros, pero no solo pretende obtener un beneficio económico de su inversión, sino que además tiene un componente vocacional, de implicación en la gestión de un proyecto empresarial y transmisión de sus habilidades directivas.

Los proyectos susceptibles de ser financiados a través de los inversores privados son aquéllos cuyos emprendedores presentan un perfil tecnológico pero poca o ninguna experiencia de management empresarial. Por ello, además de la necesidad de contar con capital inicial, este tipo de empresas requieren más que un simple inversor, alguien con mayor experiencia y recorrido en el sector que apadrine el proyecto y aporte su know-how durante los primeros años de vida del proyecto.

Diferencia con los fondos de capital riesgo

La inversión de los Business Angels suele ser de menor cantidad económica y de mayor implicación que la de los fondos de Capital Riesgo, que entran en escena normalmente cuando las empresas entran en fase de crecimiento y tienen unas expectativas que exigen una inversión mayor.

Tal como han declarado algunos inversores privados, esta es una de las oportunidades más claras del inversor privado para capitalizar la inversión y salir del negocio, pues una implicación mayor puede hacer invertir el papel de inversor y convertirlo en emprendedor.

Las firmas de Capital Riesgo aportan generalmente las cantidades necesarias para que la empresa entre en una fase de crecimiento.

Efecto imán de los Business Angels

Los Business angels constituyen un elemento altamente reconocido a la hora de valorar el proyecto empresarial, ayudando a aportar credibilidad al mismo y que las entidades vean con mejores ojos la concesión de financiación a este tipo de proyectos.

Importancia de las redes de Business Angels

Para que este canal de financiación de empresas sea efectivo, es necesario que exista un lugar de encuentro entre los emprendedores y los inversores privados, donde conocer que proyectos necesitan financiación y de entre ellos cual puede ser más atractivo para el inversor.

Surgen así las redes de business o Business Angel Network (BAN) como agrupaciones de inversores privados que tienen como objetivo común la toma en participación de nuevos proyectos empresariales. Las redes se configuran como un punto de encuentro entre inversores privados y emprendedores, en la red se evalúan los proyectos de los emprendedores, se presentan a los futuros inversores privados y a través de los foros se comparten experiencias y se profesionaliza esta actividad.

[AEBAN](#) es la Asociación Española de Business Angels Networks, una asociación sin ánimo de lucro, independiente y organizada democráticamente que asocia a las principales Redes de Business Angels que existen en España. Constituida en noviembre del año 2008 al amparo de la Ley 1/2002, AEBAN tiene como misión principal promocionar la actividad de los Business Angels y de las Redes de Business Angels en el territorio español como parte fundamental del sistema de I+D+i nacional. AEBAN es miembro de [EBAN](#) The European Trade Association for Business Angels, Seed Funds and other Early Stage Market Players, en calidad de Federación Nacional Española de Redes de Business Angels

PRINCIPALES REDES DE BUSINESS ANGELS

[Angels Investment network](#)

Castilla y León:

[BANCAL, Red de Inversores y Emprendedores de Castilla y León](#)

Andalucía:

- [Málaga Business Angels](#)

Asturias:

- [ASBAN, Red Asturiana de Business Angels](#)

Castilla-La Mancha:

- [GOBAN, Red de Business Angels de Castilla-La Mancha](#)

Cataluña:

- [BCN Business Angel](#)
- [ESADE, Club de Emprendedores, Inversores y Empresarios ESADE-ALUMI](#)
- [Red de Inversores Privados y Family Offices de IESE](#)
- [Keiretsu Forum Barcelona](#)
- [EIX Technova](#)
- [Asociación de Business Angels First Tuesday](#)
- [BANC, Business Angels Network Cataluña](#)
- [SeedRocket](#)
- [Lleida Business Angels](#)

Comunidad Valenciana:

- [Realiza Business Angels](#)
- [CV BAN, Comunitat Valenciana Business Angels Network](#)
- [Red CEEI-CV](#)

Galicia:

- [BANG, Business Angels Network Galicia](#)
- [UNIBAN, University Business Angels Network](#)
- [InnoBAN Red de Inversores Ángel para la Innovación](#)

Madrid:

- [BAN madri+d](#)
- [Keiretsu Forum Madrid](#)

País Vasco:

- [BANEUSKADI, Business Angels Network Euskadi](#)